

# BSTJ

BUSINESS SUPPORT TEAM JOURNAL



## START-UP! STORY

### SALADERMAN 「伊藤 大世さんの創業物語」

今までの働き方への疑問、愛犬の死をきっかけに学び始めた有機野菜のこと。本当に自分がしたいことは何か…自分自身に向き合い問いかけた。自分のために、そして同時に社会のためになることは何かを考え創業を決意した伊藤さん。その思いを創業を考える人たちにも伝えていきたいという「オーガニック グロッサリー サラダーマン」伊藤さんの創業物語。

伊藤 大世さんの創業キーワード **Start-up! Keyword**

# 自分と向き合うこと。

# ひとつの創業には、 たくさんの物語がある。



Start up!  
創業支援チーム  
Business Support Team

## 事業内容の紹介

# SALADERMAN Data

体はもちろん、気持ちまで元気にする  
オーガニック野菜の魅力を伝える専門店です。

店内を覗くと、土つきの野菜から色鮮やかな野菜まで、ずらりと並んでいます。眺めているだけで楽しく、元気をもらえる野菜たちは、すべてオーガニック!

「オーガニック=有機野菜は、農業や化学肥料に頼った、いわゆる“過保護”な環境では育っていません。そのため味わいも食感も、野菜本来の生命力が感じられると思います」。そう笑顔で話すのは、オーガニック・グロッサリー サラダーマンの代表、伊藤大世さん。北海道を中心に全国のオーガニック野菜を仕入れ、1個から販売する専門店です。

野菜ソムリエの資格を生かし、サラダや野菜ドリンクも提供。野菜をゆっくり絞ることで、摩擦熱で栄養を壊さない「コールドプレスジュース」、食物繊維が豊富な「スムージー」、生アーモンドを搾った話題の「アーモンドミルク」など、さまざまなカタチで体と心にパワーをチャージできる商品を揃えています。



サラリーマンからサラダーマンへ。  
人生の折り返し地点が近づいた時に見つけたのは、  
自分が本当にやりたい仕事を通して、  
世の中が楽しくなることに貢献したいという価値観。

伊藤さんは前職、広告系の仕事に従事する多忙な会社員でした。40歳を目前に、働く意義について悩む日々を送ったと振り返ります。「それまでは、中小企業の先端にいる自負を持って頑張ってきました。どんどん価格競争が激しくなり、今の働き方が制度疲労しているのではないかと、生きていくために今後もこんな風に働き続けていくのかなど、自分の中でモヤモヤとしたものを抱えていました」。

その頃、長く飼っていた愛犬が癌で亡くなりました。それをきっかけに、体や食について見つめ直すようになったといいます。「人も動物もやはり食が大切だということに行き着きました。そこから食に興味を持ち、出会ったのがオーガニック野菜です」。食事にオーガニック野菜を取り入れるようになり、「心身ともに前向きに、健康的になった」と笑顔で語ります。

「人生残りあと半分しかないと思った時に、本当に何がしたいのか、何が幸せなのか、自分と向き合いました。心から良いと思えるものを社会に提

供し、世の中が楽しくなることに貢献したい。それが自分の喜びなのではないか。そんな風に価値観が大きく変化しました」。

伊藤さんは会社を辞め、サラリーマンからサラダーマンへ。「自分もそうでしたが、忙しくて食事に気遣えない会社員の方に特に利用してほしいですね」。自分の体は、自分が食べたものでできている。オーガニック野菜を通して、さまざまなメッセージを伝えています。

Photo

熱を加えず野菜のエキスを絞り出すコールドプレスジュース。

人気のピーズやオレンジが並びます。

野菜本来の栄養が濃縮されて出てきます。

様々な野菜の栄養がわかりやすく展示されています。

Bカロチンやアントシアニンなどが豊富なムラサキニンジン。

道内産のみならず全国から有機野菜が集まります。沖縄産ミニトマト。

皮まで安心して食べられるレモンも人気です。



オーガニックグロッサリー  
**サラダーマン** 起業マインドを応援する新・八百屋

代表 **伊藤 大世**

住所 札幌市中央区南1条西18丁目1-13キャトルセゾン1F 最寄り駅 地下鉄東西線/西18丁目2番出口駅徒歩2分  
営業時間 平日8:00~18:00/土曜11:00~17:00/定休日 日曜(不定休あり)  
TEL/FAX 011-839-9888 HP/www.saladerman.com facebook/saladerman

## 創業の動機や経緯について

知識を深め、現場を知る修業から。  
事業内容と開業場所との  
相性を確かめておくことも大切。

創業する前年の2014年1月に会社を退職。その後、オーガニック野菜の仕入れ先となる「北海道有機農業協同組合」で約1年間修業。60軒ほどの有機栽培農家が集まる同組合で、伊藤さんはオーガニック野菜の知識を深めながら働きました。開業場所は大病院やクリニック、また医療系専門学校が多い地下鉄西18丁目エリアをチェック。「医療の街なので、食や野菜と相性が良いと考えました」。2015年9月にオープンしました。



▲アメリカ製のプレス機で栄養満点のコールドプレスジュースが生まれます。

## 創業時の苦勞・悩み・解決方法について

開業できるかの分かれ道。  
計画や準備の経過をわかりやすく  
伝えることが融資に繋がる。

40代以降をどう生きていくか。伊藤さんはその答えが見出せずに苦しい時間が長かったと話します。「そのせいか、やりたいことがはっきりしてからは、家族も応援してくれましたし、苦勞や悩みはあまりなかったように思います」。とはいえ、資金面は大きな問題。「保証協会さんには、地道な計画、現実的な準備の進め方を金融機関にきちんと説明する大切さをアドバイスしてもらい、とても助かりました」。



▲土のついた野菜をひとつひとつ丁寧に陳列します。

## 経営において心がけていること

店を開くだけでは人は集まらない。  
SNS やクチコミでの集客と、  
次に繋げるフォローが大切。

仕入れから接客、サラダやドリンク作りに至るまで、すべて1人でこなしている伊藤さん。集客のための動きが取れないのが、目下の課題。「今はFacebookなどSNSを利用し、多くの方の目に触れるように、情報を発信するようにしています。また来てくださった方としっかりコミュニケーションを取ることで、リピートやクチコミに繋がられるよう心がけています」。



▲お客様への説明も野菜ソムリエならではのキメの細かさ。

# START-UP! Advice!



自分と向き合った  
ことが、創業のきっかけになりました。

by 伊藤 大世さん

40歳という人生の折り返し地点で、今後どう生きていきたいのか、自分と向き合ったことが創業のきっかけになりました。働き方や仕事は多様であるべきだと思っています。自分のやりたいことは見つけにくいものですが、今の仕事や生活に何か違和感があれば、本当に好きなこと、本当に必要なものを問い直してみるといいと思います。自分が得意なことを生かして自主的に楽しむことで、周りも良くなるし、自分も良くなる。そう思っています!



### 創業者向け専門家派遣を開始しました！

北海道信用保証協会では、当協会をご利用いただいている中小企業者等に対する経営支援の取組を強化し、創業者向け専門家派遣を開始しました。

具体的には専門的な知識と経験を有する専門家を中小企業者等に派遣し、中小企業者等の経営状況の改善を図ることを目的とするものです。

ご利用いただける要件は、北海道信用保証協会のご利用があり、創業後間もない事業意欲のあるお客様（創業予定者含む）となっています。**費用は無料**です。この機会にぜひご利用ください。

**創業者向け 専門家派遣のご案内** 無料

HPを  
作りたいが  
パソコンは  
苦手...

売上が  
思ったように  
伸びない...

HPが  
計画よりも  
上がらない...

利益が  
計画よりも  
上がらない...

**お客様の  
お悩みを解決するため  
北海道信用保証協会から  
専門家を派遣します！**

| ご利用いただける方  | 費用                               |
|--|----------------------------------|
| 北海道信用保証協会のご利用があり、創業後間もない事業意欲のあるお客様。<br>※創業を予定されている方も含まれます。 | 無料です。<br>（北海道信用保証協会が全額費用負担いたします） |

**専門家による支援分野**

- 経営全般のアドバイス
- 資金繰りや財務面の改善指導
- インターネットやSNSを活用した広告戦略
- 労務管理の方法
- 販路拡大に向けた方策
- POPや商品陳列等の改善
- 新商品開発に向けたアドバイス
- 工場内の製造工程の改善
- 各種補助金や助成金等の申請に係る計画作成

など、上記以外の内容でもお気軽にご相談下さい。

**1回1時間程度の短時間でもOK!**

専門家に今後の展開について意見を聞いてみたいということだけでも構いません。

北海道信用保証協会  
http://www.cgc-hokkaido.or.jp

**派遣専門家**

|         |           |            |
|---------|-----------|------------|
| 中小企業診断士 | 税理士       | 公認会計士      |
| 販売士     | ITコーディネータ | カラーコーディネータ |

など、様々な経験や知識を持った専門家を派遣します。

**派遣効果**

|               |                   |               |
|---------------|-------------------|---------------|
| HPのアクセス増加     | 遠方の顧客確保<br>(売上増加) | 納期の短縮         |
| 資金繰りの<br>管理徹底 | 品質管理体制の<br>構築     | 従業員の<br>モラル向上 |

など、他にも多くの効果が期待できます。

**リピーターさま多数**

これまで多くのお客さまにご利用をいただいております。1回だけでなく2回目の再利用を希望されるお客さまも多いためです！

**お客様の声**

利用されたお客さまの多くの方が専門家のアドバイスに理解ができ、再度利用したいと考えています！

**【お問い合わせ窓口】**

|       |   |       |   |
|-------|---|-------|---|
| 本店    | 060-8670 札幌市中央区大通西14丁目1番地<br>TEL.011-241-2231 / FAX.011-221-1085              | 旭川支店  | 070-8691 旭川市7条通13丁目59番地2<br>TEL.0166-24-1441 / FAX.0166-25-5649                   |
| 企業支援課 | TEL.011-241-5605 / FAX.011-221-1089   | 釧路支店  | 085-8691 釧路市東金町6丁目1番地<br>TEL.0154-23-1361 / FAX.0154-23-1364                      |
| 函館支店  | 040-8691 函館市大森町24番1号<br>TEL.0138-23-8425 / FAX.0138-23-8471                   | 室蘭支店  | 050-8691 室蘭市東町4丁目29番1号<br>(中小企業センター3階)<br>TEL.0143-45-6001 / FAX.0143-45-7818     |
| 帯広支店  | 080-8691 帯広市西3条南6丁目18番地2<br>TEL.0155-24-2658 / FAX.0155-24-2661               | 滝川支店  | 073-8691 滝川市大町2丁目5番32号<br>TEL.0125-23-1201 / FAX.0125-22-1360                     |
| 北見支店  | 090-8691 北見市北8条東1丁目3番地<br>TEL.0157-24-5196 / FAX.0157-24-5191                 | 苫小牧支店 | 053-8725 苫小牧市表町1丁目1番13号<br>(苫小牧経済センタービル2階)<br>TEL.0144-33-1751 / FAX.0144-32-3915 |
| 小樽支店  | 047-8691 小樽市稲穂2丁目22番1号<br>(小樽経済センター2階)<br>TEL.0134-22-5188 / FAX.0134-22-5918 |       |   |

### 女性向け起業セミナーを開催します！

北海道信用保証協会では、起業に興味がある女性、起業後5年以内の女性を対象とした女性向け起業セミナーを開催します。開催については下記のとおりです。

- タイトル:小さくはじめる!『私らしくはたらく』女性起業セミナー
- 日時:平成28年7月20日(水)・26日(火)、8月2日(火)・9日(火) 各13:30~16:30
- 対象者:起業に興味がある女性、起業後5年以内の女性
- 会場:TKP札幌カンファレンスセンター  
札幌市中央区北三條西3丁目1-6 札幌小暮ビル7階 カンファレンスルーム7C
- 定員:限定20名(先着順)
- 参加費:無料
- 講師:女性のための起業塾「なでしこスクール」代表 伊藤 順子 様  
(株式会社ワタラクシア 代表取締役・行政書士)



- 内容
- 1. 「私らしく働く」起業とは
- 2. 起業のタネの探し方、コンセプト作り
- 3. 家族の理解と協力を得る方法、集客の基礎
- 4. お金の知識、事業計画書の作り方

**【女性起業セミナー】参加申込書**

お問合せ・お申込み

TEL:011-241-5605 / FAX:011-221-1089 / E-mail:shienka@cgc-hokkaido.or.jp

### お問い合わせ・お申込み

参加希望の方は、当協会のホームページから参加申込書をダウンロードの上、下記までE-mailもしくはFAXでお申し込みください。受付後、メールにてご連絡いたします。

北海道信用保証協会 業務部 企業支援課 担当 平川・小薔(こそば)  
TEL:011-241-5605/FAX:011-221-1089 E-mail:shienka@cgc-hokkaido.or.jp

### 「オーエンチャンネル」VOL.3・VOL.4が完成しました！

北海道で活躍されている創業者をご紹介します動画コンテンツ「オーエンチャンネル」のVol.3・Vol.4が完成しました！今回は本誌にも掲載している「SALADERMAN(サラダーマン)」の伊藤大世さん、「月と太陽BREWING」の森谷祐至さんの創業物語です。本誌と併せて、オーエンチャンネルでも創業者をご紹介しますので、ぜひご覧ください！



北海道信用保証協会 オーエンチャンネル 検索

### START - UP!

#### BUSINESS SUPPORT TEAM JOURNAL VOL.007

発行人 北海道信用保証協会 業務部 企業支援課  
札幌市中央区大通西14丁目1 TEL. 011-241-5605  
http://www.cgc-hokkaido.or.jp/

